



Güdel steht für reibungslose Produktionsprozesse und Innovationen. Mit unseren intelligenten Technologien für Bewegung sorgen wir für den Flow in der industriellen Automatisierung.

An unserem Standort in Nördlingen suchen wir Sie per sofort als

## Sales Engineer 100% (m/w)

Als kompetenter Partner bieten wir mit unserem erfahrenen Team kundengerechte Lösungen für hochtechnisierte Produktionsanlagen. Seit über 25 Jahren sind wir in Deutschland an mehreren Standorten vertreten und setzen sowohl im deutschen Markt als auch weltweit Maßstäbe auf dem Gebiet der Automatisierung von Fertigungsanlagen.

### Ihre Hauptaufgaben

- Akquirieren und Pflege von Kunden in industriellen Automatisierungsprojekten im In- und Ausland
- Technische und kommerzielle Ausarbeitung von Angeboten anhand von kundenseitigen Spezifikationen und Anforderungen
- Angebotsdurchsprache beim Kunden
- Durchführung von Auftragsverhandlungen
- Erstellung von Angeboten für Mehrungen in Abstimmung mit den Projektleitern
- Mitwirkung bei Kundenanlässen / Messen / Schulungen (Kunden und intern)
- Reporting der aktuellen Vertriebsaktivitäten des jeweiligen Kundenstamms
- Ermittlung der Kundenzufriedenheit
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Fachabteilungen und Auslandsgesellschaften

### Ihr Idealprofil

- Technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Von Vorteil eine betriebswirtschaftliche / verkaufsorientierte Weiterbildung
- Mehrjährige Praxiserfahrung im Vertrieb und / oder Projektleiter im Anlagenbau und/oder der Automatisierungstechnik
- Deutsche Muttersprache, Englisch in Wort und Schrift, verhandlungssicher
- Weitere Fremdsprache von Vorteil
- Weltweite Reisebereitschaft (ca. 40%)
- Gute Anwenderkenntnisse der MS Office Palette sowie eines ERP Systems (vorzugsweise SAP)

Sie wollen Ihr Engagement und Ihre Fähigkeiten für unseren gemeinsamen Erfolg einbringen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre aussagekräftigen Unterlagen senden Sie bitte per E-Mail an [jobs@de.gudel.com](mailto:jobs@de.gudel.com)